

生物业务 与酶共舞

诺维信不仅是一家酶制剂生产企业。在过去的7年间，经过缜密的战略规划，一场业务革命在诺维信悄悄地开始了。诺维信将会把业务范围扩展到其他相关领域，包括全新的生物技术应用。

执行副总裁
Thomas Videbæk
是生物业务的带头人。他称生物业务部是诺维信的第二个支撑点。



对于许多客户和业务合作伙伴而言，诺维信公司的名字已经成为了工业酶制剂的代名词。做为世界上最大的酶制剂生产商，这并不奇怪。不过，现在情况有些变化了，诺维信同样也因为酶制剂领域之外的生物革新业务而不断被提及。诺维信的目标是将其领先的蛋白质研究技术和经验应用于非酶领域。通过一系列的并购和内部新业务项目的启动，诺维信已经建立起一个全新的业务领域，为公司贡献了7%的年度收入，并拥有650名员工。从2007年9月开始，这些业务与诺维信业务发展及并购部合并成为一个统一的体系—称为生物业务部(BioBusiness)。公司主体部份称为酶制剂业务部(Enzyme Business)。

新的支撑点

“我们目标是成为诺维信业务发展的第二个重要支撑点，”生物业务执行副总裁 Thomas Videbæk 说。“我们或许永远也发展不到酶制剂业务部这么大的规模，但对于诺维信而言，有许多酶制剂之外的重要业务需要我们来拓展。”

“我认为我们部门是诺维信不可或缺的一部分。我们的任务是确保诺维信将自己特有的领先的技术扩展到酶制剂之外更大的领域。” Thomas Videbæk 说。“我们的‘核心’业务是生物医药和微生物业务，但相当大的一部分新业务会来自于我们激进的想法，这意味着我们需要将我们的技术应用于全新的领域。”

技术移植的挑战

“生物业务面临的最大挑战是如何利用诺维信的核心能力，诸如我们研发、生产和使用我们产品的领先技术。” Thomas Videbæk 继续说道，“难点在于将这些核心能力转移到全新的业务领域。”

“除了研发和销售新产品，我们同样为我们的合作伙伴提供应用我们技术的机会，这样便可以通过合作开发新产品，”他补充道。“在生物处理解决方案部门(Bioprocessing Solutions)，我们的生物业务部门之一，我们就是这样做的。这一部门的运作方式就是技术许可并向客户提供服务，例如制药企业。”

着重于新业务拓展使生物业务部成为了一个充满活力的部门。目前，生物业务部的重点在以下四个方面：

- 应用于工业和农业领域的微生物
- 用于制药企业的微生物表达和制造技术
- 用于细胞培养的配料和生物医药应用
- 可再生原料的转化

将这些应用领域连接起来的是诺维信拥有的酶制剂之外的技术平台(见下表)。

更多信息，请联系
Dorthe Naundrup Hansen
dnh@novozymes.com



微生物部	生物制药部	生物业务发展与并购
应用于工业和农业的微生物 产品: 自然界产生的微生物，用于： 工业： • 研究机构 and 工业清洁与养护 • 废水处理 • 消费者用于居家清洁与养护的产品 • 草皮和植物养护产品 • 水产养殖产品 生物农业： • 生物肥料管理 • 生物杀虫剂 • 植物养护	生物制药产品及服务 产品: 用于制药企业的非动物源性重组产品及辅助产品 • 白蛋白 • 传递蛋白 • IFG-1(成长因子)相似体 • 透明质酸 技术许可及服务: • albufuse™ • 微生物表达及生产技术 • 药用蛋白 • 药品合同生产	活动: 并购与整合： • 生物业务领域 • 酶制剂领域 生物业务部： • 除燃料乙醇之外的可再生资源的转化 • 生物处理解决方案—许可及与制药公司合作 • 透明质酸业务单元 • 抗菌肽研发(菌丝霉素 / arenicin) • 早期业务拓展